

## Taller : 'Negociación basada en el Método Harvard'

Cámara de Comercio, C/Lanza, 2

Ciudad Real, 17 de marzo de 2020. Horario: 09:30 a 14:30 y de 16:00 a 19:00 horas

El Método Harvard de Negociación es una metodología diseñada por los profesores de la Universidad de Harvard Roger Fisher, Bruce Patton y William Ury y se basa en siete aspectos básicos que deben tenerse en cuenta para enfrentar situaciones en las cuales se necesite llegar a acuerdos sin perdedores (win-win).

Durante este taller, eminentemente práctico, y que cuenta con el patrocinio de **Liberbank**, el alumno hará un viaje por las diferentes fases de la negociación, conocerá los diferentes estilos y cuándo aplicarlos, y desarrollará un marco propio de herramientas, habilidades de análisis y estrategias de intervención para sacar partido de las habilidades sociales propias de las personas para convertirse en un buen negociador.

### Dirigido a

---

Empresarios, gerentes, profesionales de compras, profesionales de ventas, responsables de equipos y emprendedores.

### Programa

---

#### 1. Introducción

Concepto de Negociación  
Fases del Proceso de Negociación

#### 2. Preparación de la Negociación

Factores de la Negociación  
Estilos de la Negociación  
Las Alternativas al no Acuerdo

#### 3. Inicio de la Negociación

La primera impresión  
El lenguaje corporal

#### 4. Crear valor para las partes

Claves de la Negociación Integrativa

#### 5. Distribuir el Valor

Factores determinantes  
Técnicas de Negociación posicional  
Estrategias de cesiones

**6. Posnegociación**

Cierre del acuerdo  
Seguimiento  
Aprendizaje

**7. Habilidades y técnicas a desarrollar**

**Ponentes**

---

El taller será impartido por Antonio Santacruz, de ASConsulting, experto en negociación, intermediación y relaciones institucionales y en el desarrollo de negocios y servicios digitales, con amplia y sólida experiencia adquirida en el desempeño de diferentes puestos de responsabilidad desarrollando labores basadas en negociación, intermediación y relaciones institucionales de alto nivel.

**Condiciones de participación e inscripciones**

---

**La cuota de participación en el Taller es de 50 €, al contar con el patrocinio de Liberbank.**

**Política de cancelación:** En caso de cancelación de la inscripción, deberá comunicárnoslo por escrito, enviando un correo electrónico a [formacion@camaracr.org](mailto:formacion@camaracr.org), con al menos dos días hábiles de antelación a la fecha de celebración de la actividad formativa. En caso contrario, no se devolverá el importe abonado en concepto de cuota de inscripción, excepto en los casos debidamente justificados.

Si el taller es cancelado por motivos de la organización, la Cámara de Comercio devolverá el importe de la cuota de inscripción correspondiente.

**CONVOCATORIA E INSCRIPCIONES**

En página web [www.camaracr.org](http://www.camaracr.org)

Área de Desarrollo Empresarial

Cámara de Comercio e Industria de Ciudad Real

Juana Fernández-Luengo

Teléfono: 926 27 44 44; Fax: 926 25 56 81; [formacion@camaracr.org](mailto:formacion@camaracr.org)