

TALLER
“COMO ELIMINAR LOS RIESGOS DE COBRO EN UNA OPERACIÓN DE COMERCIO INTERNACIONAL: Caso práctico del uso de los Créditos Documentarios”

Ciudad Real, 19 de mayo de 2015
Cámara de Comercio e Industria, 10:00- 14:00 horas

El crédito documentario es el medio de pago más extendido en las operaciones de comercio internacional, y es especialmente importante gracias a su doble condición de seguridad total para el exportador en el cobro de la operación y a su aplicación para otorgar financiación al importador.

Las discrepancias del Crédito se basan principalmente en errores cometidos por el exportador. Para evitar cualquier incidencia, los actores, entre otras cuestiones, deben conocer sus responsabilidades y obligaciones, preparar y presentar los documentos en concordancia con los acuerdos derivados y trasladados al Crédito. A través de casos prácticos, con un análisis profundo, resolveremos todas las dudas sobre la operativa de este medio de pago.

Dirigido a

Gerentes y técnicos de comercio internacional, administración, compras y ventas, de empresas exportadoras, emprendedores y PYMES en general que trabajen o tengan perspectivas de operar en mercados internacionales.

Programa

- 1 La operación internacional vista desde el prisma del importador y del exportador**
- 2 Medios de pagos revocables e irrevocables. Sus riesgos**
- 3 El Crédito Documentario**
 - Introducción
 - Su operativa
 - Tipos de créditos documentarios
 - Los documentos elegibles
 - Los errores más frecuentes
- 4 El contrato comercial de compraventa**
 - Cláusulas básicas y cláusulas de “estilo”
 - El proceso del crédito documentario desde las ópticas del vendedor y del comprador
 - Fases operativas secuenciales con un crédito documentario
- 5 Casos prácticos de apertura y utilización de créditos documentarios**
 - Cómo lo abre el comprador-importador. Solicitud de apertura
 - Como lo emite el banco emisor. Transmisión del CD
 - Cómo lo recibe el vendedor-exportador. Notificación de apertura
 - Cómo debe operar el vendedor con el crédito recibido. Ejecución y documentos
 - Cómo debe operar el comprador con lo que reciba del crédito emitido. Aprobación y documentos

Ponente: Javier Sanz Arlegui, ingeniero de caminos, máster en dirección de empresas y en comercio exterior, miembro del comité de gestión y consejo asesor en diversas empresas, consultor experto en temas internacionales y profesor colaborador en escuelas de negocio de España y del extranjero, consultor de CFI empresa especializada en financiación internacional y medios de pago.

Más información e inscripciones

50 €/alumno, a ingresar en la c/c. núm. ES15 3190 2082 23 2010116222. Remitir ficha de inscripción adjunta, y comprobante de pago de la cuota de participación a formacion@camaracr.org

Empresas pertenecientes al Club de Exportadores asistencia gratuita previa inscripción

[CONVOCATORIA Y FICHA DE INSCRIPCIÓN](#)

En página web www.camaracr.org

Área de Desarrollo Empresarial / Cámara de Comercio, Industria y Servicios de Ciudad Real
Juana Fernández-Luengo; Teléfono: 926 27 44 44 / Fax: 926 25 56 81 / formacion@camaracr.org